

PROGRESS

 *Green Economy* **EN.**

PROFESSIONAL CONTRACTOR

IDRO  **NEXT**

■ ■ ■ **BENVENUTI NEL FUTURO**

NETWORK IDROTERMOSANITARIO



**WELCOME TO
THE FUTURE**



Dalla Partnership commerciale e finanziaria delle società del gruppo. IDRONEXT divisione Idrotermo ed EDILNEX divisione Edilizia, abbiamo sviluppato, con il fine unico di generare Business per i rispettivi partner Commerciali e Industriali, programma gestione **PROFESSIONAL CONTRACTOR**



Un format **Innovativo ed Evoluto**, dove le fonti di vantaggio commerciale e finanziario interessano imprenditori che vogliono essere riconosciuti interlocutori di riferimento del mercato.

La partnership commerciale e finanziaria con i principali player finanziari e professionali, permette di poter garantire, concretamente lo sviluppo commerciale ai nostri partner commerciali e industriali. Con l'obiettivo di proteggere e tutelare il proprio business



È NECESSARIO AVERE UN RUOLO CENTRALE



**PRODUTTORE
RIVENDITA
OPERATORE
CLIENTE**

Non possiamo, non dobbiamo, trasferire dati sensibili [il proprio patrimonio commerciale, il cliente, e di seguito il proprio business] a interlocutori terzi che, agiscono o possono "interferire" commercialmente e finanziariamente direttamente sul territorio a discapito del proprio BUSINESS aziendale

La nostra mission, è, **provocare concretamente il cambiamento**, andando oltre "vecchie" logiche di gestione, oggi non più sufficienti per confermare la volontà di fare Impresa.

È necessario Distingersi per non... estinguersi

BENVENUTO NEL FUTURO

PROGRESS
 *Green Economy* **EN.**

STUMENTI E SERVIZI PROFESSIONAL CONTRACTOR

INFORMAZIONE
FORMAZIONE
CONSULENZA
CERTIFICAZIONI
AUTORIZZAZIONI
GESTIONE INCENTIVI
GESTIONE PRATICHE

SVILUPPO FINANZIARIO
GESTIONE COMMERCIALE
GESTIONE AMMINISTRATIVA
FINANZIAMENTI

FOTOVOLTAICO
ENERGIA & GAS



BENVENUTO NEL FUTURO

È NECESSARIO AVERE UN RUOLO CENTRALE

PROGRESS

 Green Economy **EN.**



Il servizio a valore aggiunto che sta sempre più riscontrando consensi nel mercato attuale è una proposta completa con un unico referente, quindi, la vendita dei beni, la posa in opera e le procedure documentali per la concretizzazione delle forme di incentivazione.

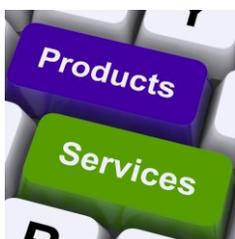
Indicheremo di seguito questo ruolo «Professional contractor», un ruolo meno complesso e impegnativo del « General Contractor»

I NUOVI SCENARI

I nuovi scenari sono caratterizzati dall'adeguamento del patrimonio immobiliare ed impiantistico esistente ai nuovi standard di efficienza energetica ed eco sostenibilità attraverso il ricorso all'innovazione tecnologica.

L'ACCELERAZIONE

Gli aumenti continui delle fonti energetiche derivanti da combustibili fossili e la situazione geopolitica venutasi a creare con il conflitto in atto determina un'accelerazione verso la transizione energetica



Sono stravolte le modalità commerciali orientate al consumatore finale, con innovative forme di proposta prodotto/servizio.

Un contesto articolato che rischia di mettere in difficoltà gli installatori, disorientati da procedure operative complesse, e modelli organizzativi e operativi non in linea con le loro realtà.



La distribuzione specialistica, se non produce iniziative coerenti a questi scenari rischia di perdere il proprio ruolo all'interno della filiera di mercato. Ruolo peraltro minacciato da nuovi competitor.

In particolare **LE MULTIUTILITY E LA GDO**

Il post Decreto, ed i nuovi orizzonti professionali richiedono: riflessioni, analisi e valutazioni su impatti strategici, operativi e finanziari, inoltre è necessario considerare le dinamiche e le prospettive, affinché il futuro possa essere pianificato con maggiore cura.



LE NUOVE FORME DI INCENTIVAZIONE

Attualmente gli incentivi utilizzabili nel nostro settore sono:

- **Conto Termico**
- **Detrazione fiscale tutelata**

Entrambi collegabili a forme di credito al consumo

IL CONTO TERMICO è un incentivo economico che viene erogato direttamente su conto corrente tramite un bonifico bancario. Premia interventi che apportano fonti rinnovabili ed incrementano l'efficienza energetica, in sostituzione di tecnologie pregresse. L'installatore ha la facoltà di applicare la modalità sconto in fattura, oltre a forme di credito al consumo



Pompe di calore
Caldaie e stufe biomassa
Impianti solari termici
Sistemi Ibridi
Scaldacqua a pompe di calore
Caldaie a condensazione



LA DETRAZIONE FISCALE premia gli interventi Ecobonus e Bonus Ristrutturazioni, ma in funzione delle modifiche introdotte degli ultimi mesi da due Decreti, prevede nuove modalità operative e documentali. La si può proporre collegata a forme di credito al consumo



E' fondamentale organizzare servizi a valore aggiunto per la gestione delle attuali forme di incentivazione, collegandole ove possibile a forme di credito al consumo. Generando iniziative alternative ed efficaci allo sconto in fattura.



E' Necessario, anzi indispensabile, fidelizzare e supportare l'Operatore professionista con iniziative collegate a meccanismi di incentivazione



Ristrutturazioni edilizie Art. 16 bis del DPR 917/86
BONUS CASA detrazioni del 50%
Riqualficazione energetica ex legge 296/2006
ECOBONUS detrazioni del 50% 65% 70% 75% 80% 85%



RISERVATO ALLA RIVENDITA

LE NUOVE FORME DI INCENTIVAZIONE

RIVENDITA

E' fondamentale organizzare servizi a valore aggiunto per la gestione delle attuali forme di incentivazione, collegandole ove possibile a forme di credito al consumo. Generando iniziative alternative ed efficaci allo sconto in fattura.

E' Necessario, anzi indispensabile, fidelizzare e supportare l'Operatore professionista con iniziative collegate a meccanismi di incentivazione

SERVIZI E STRUMENTI



eteam PARTNERPRO



Le Soluzioni Professionali per aggiornarsi sulle tendenze di mercato e orientarsi verso i nuovi business della distribuzione specializzata



Il servizio Gestione incentivi prevede l'utilizzo di apposite piattaforme, siti dedicati e supporti per poter svolgere correttamente tutte le procedure inerenti le pratiche di conto termico e detrazione fiscale.

INFORMAZIONE

CONSULENZA

GESTIONE INCENTIVI

FORMAZIONE

CERTIFICAZIONI

AUTORIZZAZIONI

GESTIONE PRATICHE



Nasce per fornire il metodo di supporto al cliente finale controllando tutti i requisiti in modo tempestivo:

Requisiti fiscali

Requisiti Tecnici

Requisiti Procedurali

Requisiti Documentali

Requisiti Anagrafici

necessari per permettere al cliente di godere della detrazione senza il rischio di incorrere in sanzioni.



RIVENDITA

**La tua Piattaforma Cloud per:
Gestire le tua pratiche facilmente
e avere il controllo di tutto**



Consulenza Telefonica dedicata



Set Documentali



Supporto diretto via mail



Metodo Conto Termico



Aggiornamenti News e Webinar



Gestione Pratiche Cloud



RISERVATO ALLA RIVENDITA

SERVIZI E STRUMENTI



Nasce per fornire il metodo di supporto all'azienda installatrice per aiutarla nel rispettare la procedura necessaria all'ottenimento dell'incentivo Conto Termico al proprio cliente. **Rispettare la procedura significa raggiungere un incentivo certo, sicuro e veloce.**

Tutte le informazioni che ti servono su:

1. Chi può beneficiare dell'incentivo
2. Le installazioni che si possono fare
3. Il sopralluogo e cosa valutare
4. Come effettuare un preventivo idoneo
5. Cosa fare all'inizio dell'intervento
6. Come concludere l'installazione
7. Come documentare correttamente il tutto
8. La piattaforma Conto Termico Cloud
9. La pratica: dall'inizio alla fase conclusiva
10. L'erogazione dell'incentivo: come funziona



- Consulenza Telefonica dedicata**
- Supporto diretto via mail**
- Metodo Conto Termico**
- Meeting Formativi e Video Formazione**
- Preventivatore Cloud**
- Piattaforma Pratiche e Listino Scontato**
- Accesso Cloud a tutte le risorse**
- Aggiornamenti News e Webinar**



Hai il Supporto che ti serve con la Consulenza Telefonica. Sempre connessi anche con il supporto Mail. Tutto il nostro Staff Specializzato per risposte chiare su:
Preventivi, Fattibilità, Documenti e Procedure su installazioni standard e anche più complesse.

SVILUPPO FINANZIARIO

FINANZIAMENTI

GESTIONE COMMERCIALE

FOTOVOLTAICO

GESTIONE AMMINISTRATIVA

ENERGIA & GAS

CREDITO AL CONSUMO



Abbiamo stipulato convenzioni con primarie compagnie di credito al consumo, in modo da collegare alle forme incentivanti (conto termico e detrazione fiscale) formule di credito al consumo. In questo modo si ottengono iniziative alternative allo sconto in fattura con benefici interessantissimi

**EROGAZIONE 24H
COMPRESO MANO D'OPERA
GESTIONE UNICA /O/ DISTINTA**



CREDITO AL CONSUMO

PROGRESS
Green Economy **EN.**



FIDITALIA



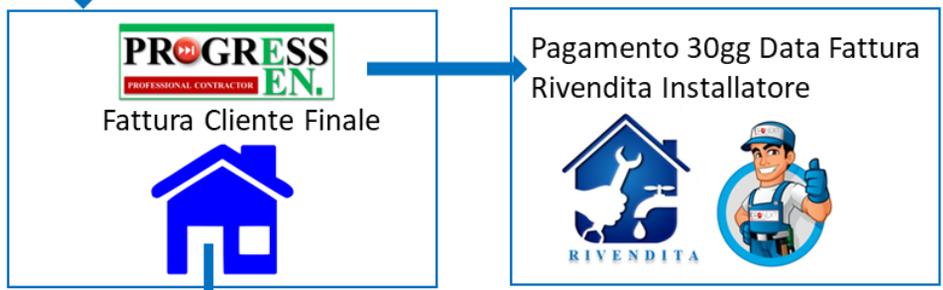
AZIMUT

LA DIREZIONE PER INVESTIRE

PROCEDURA & GESTIONE

SOCIETE GENERALE GROUP

È NECESSARIO AVERE UN RUOLO CENTRALE





RISERVATO ALLA RIVENDITA PARTNER

Azimut Marketplace sceglie i servizi finanziari dei migliori partner presenti sul mercato per metterli a disposizione delle piccole e medie imprese italiane, tutto in un'unica piattaforma digitale, semplice e sicura.

**FINANZIAMENTI
ISTANTANEI
ONLINE**

**ANTICIPO
FATTURE**

**PAGAMENTI
INTERNATIONALI**

**PAGAMENTI
DIGITALI**

**AGGREGAZIONE
CONTI**

Azimut **Marketplace** è la piattaforma pensata esclusivamente per rispondere alle esigenze delle piccole e medie imprese italiane.

Il servizi e prodotti finanziari dei migliori partner sul mercato, in un'unica piattaforma digitale, semplice, veloce e affidabile.

Il proprio business sempre a portata di mano con Informazioni in tempo reale e una esperienza chiara e semplice.

Attivazione e utilizzo dei servizi in breve tempo, senza burocrazia .
Zero costi di utilizzo della piattaforma, condizioni dei partner sempre trasparenti.

**REQUISITI
AZIENDE CLIENTI**

Tutti gli esercenti , qualunque sia l'attività ad eccezione delle categorie merceologiche ad alto rischio.

FUNZIONALITA'

Incassa e paga in maniera semplice e digitale . Gli incassi quotidiani sono versati, in un'unica soluzione il giorno lavorativo successivo al netto delle eventuali commissioni applicate.

Incassa tramite app mobile e desktop (Smartphone, Tablet, PC, Mac), terminale POS oppure registratore di cassa. In caso di e commerce , sarà possibile aggiungerlo come metodo di pagamento.

**TEMPI
ATTIVAZIONE**

A completamento della tua registrazione, il servizio sarà attivo entro 3 massimo 5 giorni lavorativi.

COSTI

Tramite la Partnership IDRONEXT – EDILNEXT, L'iscrizione , il recesso al servizio e il deposito dei tuoi incassi su C/C sono sempre gratuiti , le commissioni applicate variano a seconda dell'importo della transazione e del canale di accettazione

FOTOVOLTAICO

Gli impianti fotovoltaici sono una soluzione conveniente ed ecologica per produrre energia elettrica per la tua casa. Grazie all'autoconsumo è possibile abbattere notevolmente i costi della bolletta. Inoltre con l'offerta "Chiavi in mano" l'installazione dell'impianto, la gestione delle pratiche amministrative e lo smaltimento dei moduli a fine vita sono inclusi nel prezzo.



RISPARMIO ENERGIA

PROGETTO SU MISURA



SOPRALUOGO

STUDIO DI FATTIBILITÀ

RENDERING SVILUPPO

GESTIONE PRATICHE

CERTIFICAZIONE

ATTIVAZIONE GARANZIA DEI PRODOTTI

MONTAGGIO

COLLAUDO IMPIANTO

SISTEMA DI MONITORAGGIO DA REMOTO

ASSISTENZA TECNICA



La Partnership con **GOLDENERGY**, uno dei maggiori player del settore energia, permette di offrire una proposta unica e vantaggiosa.

CHEK-UP GRATUITO PORTANDO LE TUE BOLLETTE

piano tariffario tagliato su misura per risparmiare rispetto alla vecchia bolletta

NUOVI ALLACCI E POSA CONTATORI

GOLDENERGY si occuperà di tutta la pratica di allaccio dal preventivo alla messa in gas della nuova utenza!

VARIAZIONI DI POTENZA

Aumenti o diminuzioni della potenza elettrica!

SUBENTRI E VOLTURE

Cambio intestatario dei contratti di fornitura luce e gas, variazione recapiti, chiusura e riapertura dei contatori!!



Richiedi e accedi
a tutti i vantaggi
finanziari
dedicati



PROGRESS

 *Green Economy* **EN.**

MARKETING COMMUNICATION

PIÙ SERVIZI
PIÙ VALORE
PIÙ BUSINESS PER LE
PROPRIE AZIENDE





COMUNICAZIONE VISUAL



RISERVATO

La partnership commerciale e finanziaria con la **LU.BEL comunicazione e TVB85**, ci ha permesso di realizzare programma/ Format televisivo, dedicato .

Protagonisti i nostri partner COMMERCIALI E INDUSTRIALI.

Green Economy è un programma televisivo che verte sulla conoscenza delle aziende italiane, partner commerciali e industriali IDRONEXT – EDILNEXT. **Un vero focus sull'eccellenza delle nostre attività.** Nato per valorizzare le aziende partner che, con tecnologie all'avanguardia hanno un occhio di riguardo per l'ambiente.



www.greeneconomytv.com

INNOVAZIONE
INFORMAZIONE
REDAZIONALI INDUSTRIALI
REDAZIONALI COMMERCIALI
SVILUPPO
PROGRESSO



FASI DI PRODUZIONE

Pre - Produzione

Green Economy nasce tramite un redazionale giornalistico, con l'ausilio di un nostro giornalista, che vi porterà a conoscenza delle varie aziende

Produzione

Il redazionale a partire da 3 minuti, viene realizzato con immagini prodotte da noi all'interno delle varie aziende e con la possibilità di utilizzare immagini di vostra proprietà.

Tutti i materiali, montati e finiti diverranno di dominio delle varie aziende e potranno essere riutilizzati all'interno dei propri canali di comunicazione.

Post - Produzione

Una volta realizzati i contenuti verranno trasmessi con divulgazione nazionale su canale Italia.

Mentre tutti i giorni per una settimana all'interno della nostra web tv www.greeneconomytv.com e su streaming www.tvbstudio85.it oltre che all'interno dei nostri canali comunicativi.

Possibilità di realizzare redazionali in lingue differenti

Gli ospiti, coordinati dal giornalista Luca Bello, avranno opportunità di presentare la loro azienda in ottica di Sviluppo – Mercato e Innovazione prodotti Format con programmazione mensile

PROGRESS

 *Green Economy* **EN.**

PROFESSIONAL CONTRACTOR



IDRONEXTT

Sede COMMERCIALE

VIA PERLASCA 20 - MODENA

Tel: 059 281563

P.Iva / C.F 02506330352

Email:

commerciale@idronext.it

EDILNEXT

Sede COMMERCIALE

VIA PERLASCA 20 - MODENA

P.Iva / C.F 02904880354

Email:

segreteria@edilnext.com

BENVENUTO NEL FUTURO